

Wir suchen Dich ab sofort – Int. Key Account Manager AfH (M/W/D)

Wir sind ein bedeutender Hersteller und Lieferant von schnelllebigem Konsumgütern (fast moving consumer goods) in den Bereichen „at home“ und „away from home“.

Als Unternehmen entwickeln und produzieren wir seit mehr als 100 Jahren Tissue Produkte für den gedeckten Tisch. Diese erfolgreiche Unternehmensgeschichte ist nur möglich, da wir uns immer wieder verbessern und weiterentwickeln.

Um unseren Anspruch als Marktführer mit Innovationskraft, Designideen und unserem Qualitätsversprechen gerecht zu werden, gehen wir bewusst nachhaltig mit unseren Ressourcen wie Wasser, Energie und Rohstoffen um.

Unsere Servietten sind der perfekte Begleiter für jede Mahlzeit. Unaufhaltsam verwandeln wir gewöhnliche in einzigartige Momente. Wir suchen nicht nur einzigartige Menschen für unser Team, sondern vor allem die, die sich mit unserem Produkt identifizieren und unserer Vision und Mission mit uns teilen.

Wir suchen Dich, den erfolgshungrigen Vollblutverkäufer!

Für die Marke FASANA Professional suchen wir einen internationalen Key Account Manager AfH.

Du hast die Freiheit und Verantwortung die älteste deutsche Serviettenmarke FASANA est 1919 weiterzuentwickeln und die FASANA Kollektion aktiv mitzugestalten. Deine Handschrift wird die Marke mitprägen.

Dein Profil:

- Du hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Masterstudium, idealerweise im Bereich Sales oder Marketing
- Du hast mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Marketing oder Sales in der FMCG-Industrie, vorzugsweise im Bereich HORECA
- Du hast Erfahrungen in Zusammenarbeit mit Handelsvertretern und Großhändlern
- Du verfügst über gute IT-Anwenderkenntnisse (MS-Office) und konntest idealerweise bereits erste Erfahrungen im Umgang mit SAP sammeln
- Du verfügst über ausgeprägte Kommunikations- und Kooperationsfertigkeiten und trägst proaktiv – sowohl eigenständig als auch zusammen im Team- zum Unternehmenserfolg bei
- Serviceorientierung, Verhandlungsgeschick und eine strukturierte Arbeitsweise sind für Dich selbstverständlich
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift – weitere Fremdsprache(n) (z.B. Französisch) wäre wünschenswert

Dein Aufgabenschwerpunkt:

- Du bist verantwortlich für die proaktive Pflege des bestehenden Kundenstamms in Nord-/Ostdeutschland und BENELUX sowie die Akquise neuer Kunden unter Berücksichtigung des FASANA-Businessplans
- Du identifizierst Potentiale und Verbesserungsmöglichkeiten und führst Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen durch
- Du entwickelst kundenspezifische Konzepte und prüfst individuelle Kundenwünsche
- Du arbeitest eng mit den unterschiedlichsten internen und externen Schnittstellen zusammen

Wir bieten:

- ein interessantes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit
- hohe Eigenverantwortung
- die Möglichkeit eine Marke zu prägen
- ein sehr angenehmes Arbeitsklima in einem engagierten und motivierten Team
- eine intensive Einarbeitung
- arbeitgeberbezuschusste betriebliche Altersvorsorge
- das notwendige Erfolgs Equipment wie Firmen-PKW, Handy, Notebook usw. wird gestellt
- Je nach Wohnort besteht die Möglichkeit des Home-Office

Sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

FASANA GmbH - Adolf-Halstrick-Straße 6 - 53881 Euskirchen

vorzugsweise per E-Mail an recruiting@fasana.com